FORMATO DE INDICADORES FINANCIEROS

|  |
| --- |
| INFORMACIÓN FINANCIERA A 31 DE DICIEMBRE\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_\_ |
| Pasivo Corriente | $ |
| Activo Corriente | $ |
| Total Activo | $ |
| Total Pasivo | $ |
| Obligaciones Financieras  | $ |
| Ventas Netas | $ |
| Gastos Financieros  | $ |
| Utilidad Operacional  | $ |
| Intereses Pagados | $ |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| CLASE | INDICADOR | FORMULA | PARAMETRO | VALOR EMPRESA |
| Indicadores de Liquidez | Razón Corriente  | Activo Corriente | > 1,5 |   |
| Pasivo Corriente |
| Nivel de Endeudamiento | Total Pasivo x 100 | < 50% |   |
|  Total Activo |
| Indicadores de Crisis |  Endeudamiento Financiero | Obligaciones Financieras x 100 | < 30% |   |
|  Ventas Netas |
| Impacto de la Carga Financiera |  Gastos Financieros x 100 | < 10% |   |
|  Ventas  |
| Cobertura de Intereses | Utilidad Operacional  | > 1 vez |   |
| Intereses Pagados |

**Razón Corriente.**  Tiene como objeto verificar las posibilidades de una empresa para afrontar compromisos financieros en el corto plazo.Se determina por el cociente resultante de dividir el activo corriente entre el pasivo  corriente que se encuentra registrado en el Balance General. Entre más alto (mayor a 1) sea el resultado, más solvente es la empresa.

**Nivel de endeudamiento.** Mide la proporción de los activos que están financiados por terceros. Recordemos que los activos de una empresa son financiados o bien por los socios o bien por terceros (proveedores o acreedores). Se determina dividiendo (el pasivo total entre el activo total Registrado en el Balance General) X 100.

**Nivel de endeudamiento** **financiero**. Mide el porcentaje que representan las obligaciones financieras de corto y largo plazo con respecto a las ventas del periodo. Se determina dividiendo (las obligaciones financieras pertenecientes al Balance General entre ventas netas registradas en el Estado de Resultados como ingresos operacionales netos) X 100

**Impacto de la carga financiera.** Indica el porcentaje que representa los gastos financieros con respectos a las ventas o ingresos de operación del mismo periodo. Se determina dividiendo (los gastos financieros entre las ventas - ingresos operacionales netos) X 100. Según lo registrado en el Estado de Resultados.

**Cobertura de Intereses.** Número de veces que la utilidad operacional cubre los gastos financieros. Se determina dividiendo (la utilidad operacional entre los intereses pagados) según lo registrado en el Estado de Resultados.